

Qui sommes nous ?

LE SOCIAL BAR EST UN LABORATOIRE DE CONVIVIALITÉS ET DE FESTIVITÉS AVEC UNE (BONNE) DOSE DE SOLIDARITÉ.

Son but ? Casser la distance sociale, faire que les gens osent se parler !

- Nous inventons et nous expérimentons de nouvelles manières d'accueillir, de briser la glace, de se mélanger et de faire la fête avec des gens qui ne nous ressemblent pas forcément.
- Fort de notre succès parisien, nous avons bouclé une levée de fonds pour changer d'échelle. Maintenant, nous avons 5 bars : Paris, St Ouen, Strasbourg, Dijon et Biarritz. Et bientôt 6 avec l'ouverture prochaine de Montpellier !

Ton profil :

- Responsable et autonome dans ton travail
 - Intérêt pour les Start-up/ESS/Entrepreneuriat
 - Esprit d'équipe, polyvalence et rigueur
 - Tu penses que parler aux inconnu-e-s fait du bien au moral et que recréer du lien est un vrai besoin de société!
- Dérogation possible au réveil !*

Description de ce qui t'attend :

Définition de la stratégie commerciale :

- Élaboration de la stratégie commerciale de développement des privatisations et réservations sur tous les établissements.
- Actualisation de la présentation à destination des entreprises
- Étude de marché et définition des tarifs et de l'offre en fonction de la concurrence

Acquisition de nouveaux clients :

- Mise en ligne sur les plateformes de privatisation et actualisation des fiches existantes
- Recherche et constitution de bases de données client
- Actualisation du site web selon les évolutions des établissements
- Recherche de partenariats B2B
- Mise en place et suivi de campagnes de sponsoring sur les réseaux
- Mise en place d'un reporting mensuel sur les privatisations
- Contrôle du bon respect des process par le staff des établissements
- Profil

Envie de postuler ?

Envoie-nous ton CV + mot de motivation à louis@social-bar.org.

Apporte tes compétences et ton brin de folie au développement de bars pas comme les autres !



www.social-bar.org/



louis@social-bar.org